



Raport SA-R 2014

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU MOJ S.A. Z DZIAŁALNOŚCI JEDNOSTKI W 2014 R.

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Katowice, dnia 30 kwiecień 2015 r.

1. Podstawowe informacje o Emitencie

Nazwa Emitenta:

MOJ Spółka Akcyjna ;
40 – 859 Katowice , ul. Tokarska 6.

Podstawa prawna działalności Emitenta.

Spółka powstała poprzez przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną , na podstawie uchwały zgromadzenia wspólników FASING – MOJ Sp. z o. o. z dnia 9 października 2006 r. oraz połączenia z dniem 01.10.2013 r. z Fabryką Wyrobów Metalowych Kuźnia Osowiec Sp. z o. o. z Osowca.

Kodeks Spółek Handlowych – ustawa z dnia 15.09.2000 r. (DZ.U.Nr 94, poz.1037 z późn. zmianami).

Organ rejestrowy i data wpisu do rejestru.

Spółka została zarejestrowana w dniu 31.10.2006 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym Sądu Rejonowego Katowice – Wschód ,Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem :

KRS 0000266718

Numery identyfikacyjne.

REGON : 273548901 nadany w dniu 15.07.1997 r.
NIP : 634 – 21 – 39 – 773 nadany w dniu 01.08.1997 r.
VAT UE PL6342139773 nadany w dniu 19.04.2004 r.

Okres sprawozdawczy oraz osoby Zarządzające i Nadzorujące

Niniejsze opracowanie prezentuje dane finansowe MOJ S.A. za okres od 1 stycznia 2014 r. do 31 grudnia 2014r. Dane porównywalne dotyczą okresu od 1 stycznia 2013 r. do 31 grudnia 2013 r. W badanym okresie funkcję w Zarządzie pełnili panowie:

- | | |
|---------------------|--|
| a) Marian Bąk | - Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny , |
| b) Henryk Kołodziej | - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Technicznych, |
| c) Piotr Stangrett | - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Finansowych |

W Radzie Nadzorczej Spółki zasiadali:

- Pan Andrzej Ryszard Bik – Przewodniczący,
- Pani Anna Bik,
- Pan Kazimierz Bik,
- Pan Tadeusz Demel – Sekretarz,
- Pan Sławomir Kubicki – Wiceprzewodniczący.

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły żadne zmiany w składach osobowych Zarządu i Rady Nadzorczej.

Przedmiot działalności

Spółka MOJ S.A. stara się wychodzić naprzeciw dynamicznym zmianom na rynku i poszerzać obszar swojej aktywności gospodarczej zaspakajając zaobserwowane nisze rynkowe. Po połączeniu z FWM Kuźnia OSOWIEC Sp. z o.o od 1 października 2013 r. w 2014 r. Spółka zajmowała się:

1. W Wydziale Produkcji zlokalizowanym w Katowicach produkcją i dystrybucją urządzeń i narzędzi tzw. małej mechanizacji głównie dla potrzeb przemysłu wydobywczego, ze szczególnym uwzględnieniem sektora górnictwa podziemnego.

Na rynku górnictwa Spółka jest producentem oraz dostawcą wysokiej jakości urządzeń tzw. „małej mechanizacji górnictwa”. Spółka oferuje sprzęgła, sprzęt wiertniczy (wiertarki i kotwiarki), klucze dynamometryczne, pompy, agregaty hydrauliczne, smarownice, podpory oraz stojaki cierne Valent.

Podejmując działania mające na celu poszerzenie własnego obszaru działalności i lepszego wykorzystania posiadanych mocy Spółka podjęła się świadczenia usług remontowych i konserwacyjnych wyrobów własnych oraz innych producentów maszyn i urządzeń.

W ramach strategii rozszerzania rynków zbytu Spółka podejmuje i kontynuuje działania umożliwiające zaspokojenie jak najszerzego zakresu potrzeb na inne przemysły w dziedzinie sprzętów. Oprócz przemysłu górnictwa i energetycznego oferta Spółki kierowana jest w dużym stopniu także do:

- przedsiębiorstw przemysłu cementowego;
- producentów przekładni, przenośników taśmowych, kubelkowych, zgrzeblowych itp., pomp, wentylatorów i kruszarek;
- przedsiębiorstw przemysłu cukrowniczego, drzewnego, papierniczego, itd.

Dzięki kompleksowej ofercie przeznaczonej dla odbiorców działających w różnych sektorach przemysłu, Spółka zwiększa swoje udziały w rynkach pozagórnictwa.

Spółka posiada Dział Konstrukcyjno – Wdrożeniowy prowadzący między innymi prace nad nowymi produktami oraz modernizacją dotychczas wytwarzanych produktów. Nowe wdrożenia oraz unowocześnianie oferty umożliwia Spółce sprostanie wymogom stawianych przez rynek,

2. W utworzonym w dniu 01.10.2013 r. w wyniku połączenia Oddziale Kuźnia Osowiec w Osowcu produkcją stalowych odkuwek matrycowych kutech na gorąco o masie od 0,1 kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu. W zakresie produkowania odkuwek Firma oferuje następujące prace:

- wykonywanie odkuwek w oparciu o dostarczoną dokumentację techniczną wyrobu bądź wzór;
- wykonanie dokumentacji w technice przestrzennej 3D CAD/CAM przy wykorzystaniu systemu NX z uwzględnieniem symulacji kucia przeprowadzonej w programie SIMUFACT;
- wykonanie obróbki cieplnej odkuwek;
- śrutowanie;
- wykonanie obróbki mechanicznej odkuwek;
- kontrola wad powierzchniowych metodą defektoskopii magnetycznej;
- przeprowadzenie badań metalograficznych i wytrzymałościowych odkuwek.

Zaletami procesu kucia matrycowego są niewielki czas wykonania wyrobu oraz możliwość produkowania odkuwek o skomplikowanych kształtach,

3. Budowę osiedla mieszkaniowego w dzielnicy Katowice Zarzecze, pomiędzy ulicami Kaskady i Grota-Roweckiego. Projekt architektoniczny przewiduje wybudowanie na powierzchni ok.21,4 ha 345domów jednorodzinnych w zabudowie wolnostojącej, szeregowo-łańcuchowej i szeregowo-gniazdowej oraz 92 apartamentów w budynkach dwu i trzy kondygnacyjnych. Budowa pierwszych ośmiu domów w czterech zespołach bliźniaczych rozpoczęta w czwartym kwartale 2012 roku jest ukończona. Sprzedaż domów rozpoczęła się w miesiącu styczniu 2015 r. Po czym Spółka przystąpi do II etapu budowy przewidującego wybudowanie36 budynków jednorodzinnych w zabudowie szeregowej i wolnostojącej.

4. Pośrednictwem w obrocie towarowym – dostawami oleju rzepakowego, granulatu do produkcji tworzyw sztucznych i katod niklowych do krajów Unii Europejskiej.

Przedmiotem działalności Spółki według Polskiej Klasyfikacji Działalności jest:

1. Produkcja opakowań drewnianych (PKD 16.24.Z),
2. Produkcja azotów i związków azotowych (PKD 20.15.Z),
3. Produkcja opakowań z tworzyw sztucznych (PKD 22.22.Z),
4. Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych (PKD 24.10.Z),
5. Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, zestali (PKD 24.20.Z),
6. Produkcja prętów ciągnionych na zimno (PKD 24.31.Z),
7. Produkcja wyrobów formowanych na zimno (PKD 24.33.Z),
8. Produkcja drutu (PKD 24.34.Z),
9. Odlewnictwo metali lekkich (PKD 24.53.Z),
10. Produkcja konstrukcji metalowych i ich części (PKD 25.11.Z),
11. Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków (PKD 25.50.Z),
12. Obróbka metali i nakładanie powłok na metale (PKD 25.61.Z),
13. Obróbka mechaniczna elementów metalowych (PKD 25.62.Z),
14. Produkcja narzędzi (PKD 25.73.Z),
15. Produkcja pojemników metalowych (PKD 25.91.Z),
16. Produkcja wyrobów z drutu, łańcuchów i sprężyn (PKD 25.93.Z),
17. Produkcja złączy i śrub (PKD 25.94.Z),
18. Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej (PKD 27.1),
19. Produkcja elektrycznych silników, prądnic i transformatorów (PKD 27.11.Z),
20. Produkcja silników i turbin, z wyłączeniem silników lotniczych, samochodowych i motocyklowych (PKD 28.11.Z),
21. Produkcja sprzętu i wyposażenia do napędu hydraulicznego i pneumatycznego (PKD 28.12.Z),
22. Produkcja pozostałych pomp i sprężarek (PKD 28.13.Z),
23. Produkcja łożysk, kół zębatych, przekładni zębatych i elementów napędowych (PKD 28.15.Z),
24. Produkcja narzędzi ręcznych mechanicznych (PKD 28.24.Z),
25. Produkcja maszyn dla górnictwa i do wydobywania oraz budownictwa (PKD 28.92.Z),
26. Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep (PKD 29.20.Z),
27. Produkcja pozostałych części i akcesoriów do pojazdów silnikowych, z wyłączeniem motocykli (PKD 29.32.Z),
28. Naprawa i konserwacja metalowych wyrobów gotowych (PKD 33.11.Z),
29. Naprawa i konserwacja maszyn (PKD 33.12.Z),
30. Naprawa i konserwacja urządzeń elektrycznych (PKD 33.14.Z),
31. Naprawa i konserwacja pozostałego sprzętu i wyposażenia (PKD 33.19.Z),
32. Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia (PKD 33.20.Z),
33. Wytwarzanie energii elektrycznej (PKD 35.11.Z),
34. Przesyłanie energii elektrycznej (PKD 35.12.Z),
35. Dystrybucja energii elektrycznej (PKD 35.13.Z),
36. Handel energią elektryczną (PKD 35.14.Z),
37. Wytwarzanie paliw gazowych (PKD 35.21.Z),
38. Dystrybucja paliw gazowych w systemie sieciowym (PKD 35.22.Z),
39. Handel paliwami gazowymi w systemie sieciowym (PKD 35.23.Z),
40. Wytwarzanie i zaopatrywanie w parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (PKD 35.30.Z),
41. Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody (PKD 36.00.Z),
42. Odprowadzanie i oczyszczanie ścieków (PKD 37.00.Z),
43. Zbieranie odpadów innych niż niebezpieczne (PKD 38.11.Z),
44. Obróbka i usuwanie odpadów innych niż niebezpieczne (PKD 38.21.Z),
45. Realizacja projektów budowlanych związanych ze wznoszeniem budynków (PKD 41.10.Z),
46. Roboty związane z budową rurociągów przesyłowych i sieci rozdzielczych (PKD 42.21.Z),
47. Roboty związane z budową linii telekomunikacyjnych i elektroenergetycznych (PKD 42.22.Z),
48. Roboty związane z budową obiektów inżynierii wodnej (PKD 42.91.Z),
49. Roboty związane z budową pozostałych obiektów inżynierii lądowej i wodnej, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 42.99.Z),
50. Wykonywanie instalacji elektrycznych (PKD 43.21.Z),
51. Wykonywanie instalacji wodno-kanalizacyjnych, ciepłych, gazowych i klimatyzacyjnych (PKD 43.22.Z),

52. Wykonywanie pozostałych instalacji budowlanych (PKD 43.29.Z),
53. Pozostałe specjalistyczne roboty budowlane, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 43.99.Z),
54. Działalność agentów zajmujących się sprzedażą maszyn, urządzeń przemysłowych, statków i samolotów (PKD 46.14.Z),
55. Działalność agentów specjalizujących się w sprzedaży pozostałych określonych towarów (PKD 46.18.Z),
56. Sprzedaż hurtowa paliw i produktów pochodnych (PKD 46.71.Z),
57. Sprzedaż hurtowa wyrobów metalowych oraz sprzętu i dodatkowego wyposażenia hydraulicznego i grzejnego (PKD 46.74.Z),
58. Sprzedaż hurtowa odpadów i złomu (PKD 46.77.Z),
59. Sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (PKD 46.90.Z),
60. Sprzedaż detaliczna drobnych wyrobów metalowych, farb i szkła prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach (PKD 47.52.Z),
61. Pozostała sprzedaż detaliczna prowadzona poza siecią sklepową, straganami i targowiskami (PKD 47.99.Z),
62. Transport drogowy towarów (PKD 49.41.Z),
63. Magazynowanie i przechowywanie paliw gazowych (PKD 52.10.A),
64. Obiekty noclegowe turystyczne i miejsca krótkotrwałego zakwaterowania (PKD 55.20.Z),
65. Pozostałe zakwaterowanie (PKD 55.90.Z),
66. Pozostałe formy udzielania kredytów (PKD 64.92.Z),
67. Pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych (PKD 64.99.Z),
68. Kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek (PKD 68.10.Z),
69. Wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi (PKD 68.20.Z),
70. Wynajem i dzierżawa pozostałych pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli (PKD 77.12.Z),
71. Wynajem i dzierżawa maszyn i urządzeń budowlanych (PKD 77.32.Z),
72. Wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 77.39.Z),
73. Działalność pomocnicza związana z utrzymaniem porządku w budynkach (PKD 81.10.Z)

2. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych, ujawnionych w sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w okresie sprawozdawczym, a także omówienie perspektyw rozwoju działalności emitenta

RACHUNEK WYNIKÓW

Przychody ze sprzedaży ogółem

Rok 2014 był pod względem koniunktury dla wyrobów Spółki trudny. Wszystkie negatywne trendy z roku 2013 pogłębiły się. Stagnacja aktywności gospodarczej w większości gałęzi przemysłu zostały dodatkowo wzmocnione skutkami konfliktu zbrojnego na terenie Ukrainy. Aneksja Krymu przez Rosję i jej zaangażowanie w próbę zbrojnego oderwania się wschodnich terenów od Ukrainy wywołały wprowadzenie przez państwa Unii Europejskiej i Stany Zjednoczone sankcji gospodarczych znacząco ograniczających wzajemną wymianę z Rosją. Spadek cen węgla energetycznego i koksującego spotęgowany zmniejszonym zużyciem węgla do celów grzewczych w sezonie zimowym na skutek bardzo łagodnej zimy postawił w trudnej sytuacji polskie górnictwo, a w ślad za nim firmy przemysłu maszynowego pracującego dla górnictwa. Na sytuacji MOJ S.A. odbiło się to podwójnie :

- jako bezpośredniego dostawcę do kopalń

oraz

- jako dostawcę do przedsiębiorstw zaplecza górniczego produkującego maszyny i urządzenia dla górnictwa.

Sytuacja ta szczególnie miała wpływ na popyt produktów oferowanych z Zakładu w Katowicach.

Sytuacja ta spowodowała większy nacisk działań marketingowych prowadzonych przez Spółkę na:

- poszukiwanie odbiorców pozagórnictwa,
- poszerzenie oferty poprzez świadczenie usług w zakresie remontów wszystkich typów sprzętów hydrokinetycznych, obróbki cieplnej, frezowania, spawania, itp,
- poszerzenie oferty sprzedaży towarów nie związanych z dotychczasową działalnością Spółki.

Oceniając i porównując wyniki sprzedaży w 2014 r. należy pamiętać , że był to pierwszy pełny rok kalendarzowy po połączeniu spółek. W związku z połączeniem Spółek (MOJ S.A. z FWM Kuźnią Osowiec Sp. z o. o.) od 01.10.2013 r. sprzedaż w 2014r. produktów i usług własnych uległa podwojeniu (wzrost o 194 %). Wzrost przychodów ze sprzedaży towarów jest spowodowany podjęciem się przez Spółkę pośrednictwa w sprzedaży polskiego oleju rzepakowego przeznaczonego do produkcji biopaliw , granulatu do produkcji tworzyw sztucznych i katod niklowych na rynki Unijne .

Wyniki sprzedaży w 2014 r. i ich porównanie do analogicznego okresu roku ubiegłego prezentuje tabela nr 1.

Tabela 1. Przychody netto ze sprzedaży (2014 i 2013)

	realizacja			
	2014	2013	różnica (tys. zł)	różnica (%)
Przychody netto ze sprzedaży w tym:	63 104	23 942	39 162	263,6
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	36 890	19 012	17 878	194,0
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	26 214	4 931	21 283	531,7

Struktura przychodów ze sprzedaży produktów i usług

Podstawowym elementem dochodów Spółki jest sprzedaż własnych wyrobów i usług. Ich udział w strukturze sprzedaży w 2014 r. wyniósł 58,5 % .Wzrost sprzedaży w stosunku do roku 2013 uzyskano w sprzedaży własnych wyrobów ,usług i sprzedaży towarów i materiałów . Z jednej strony jest to efekt udanego połączenia spółek , podjęcia się nowej działalności (pośrednictwo w sprzedaży towarów masowych) jak również utrzymanie wzrostu było możliwe dzięki dbałości o wysoką jakość oferowanych wyrobów, stałym ich udoskonalaniu i dostosowywaniu do zgłaszanych wymagań przez kontrahentów. Istotna jest również racjonalna działalność Spółki w zakresie promocji i reklamy.

Szczegółowe zestawienie przychodów ze sprzedaży za 2014 r. zawiera Tabela 2.

Tabela 2. Przychody ze sprzedaży wg asortymentu (2014 r. i 2013 r.)

Asortyment	2014		2013		różnica	
	tys. zł	struktura %	tys.zł	struktura %	tys. zł	2014/2013 (%)
Wyroby i usługi, w tym:	36 890	58,5	19 012	79,4	17 878	194,0
- wyroby	31 562	50,0	15 313	64,0	16 248	206,1
- usługi	5 328	8,4	3 698	15,4	1 630	144,1
Towary i materiały	26 214	41,5	4 931	20,6	21 283	531,7
Razem	63 104	100,0	23 942	100,0	39 162	263,6

Struktura przychodów ze sprzedaży w podziale na kraj i eksport

Rok 2014 był kolejnym rokiem stopniowego wzrostu wartości bezpośredniej sprzedaży eksportowej. W stosunku do 2013 roku nastąpił wzrost wartości eksportu własnych produktów o 1 995 tys. zł osiągając wartość 3 186 tys. zł, a wraz z towarami 23 052 tys. zł. Było to możliwe dzięki kontynuacji intensywnych działań marketingowych ukierunkowanych na wzrost sprzedaży eksportowej. Spółka wzmocniła kontakty z odbiorcami z Ukrainy, Bośni i Hercegowiny. Utrzymała dotychczasowych odbiorców z Czech, Serbii, Turcji, USA. Wraz z przejęciem FWM Kuźni Osowiec przejęto kontakty Kuźni z odbiorcami z Niemiec.

Wzrostu wartości eksportu w 2014 r. spowodował, że jego udział w przychodach spółki wzrósł do 36,5% wobec 5,4 % w 2013 r.

Szczegółowe zestawienie przychodów ze sprzedaży za 2014 r. w rozbiciu na kraj i eksport zawiera Tabela 3.

Tabela 3. Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży (2014 r. i 2013 r.)

	realizacja (tys. zł)		odchylenia		struktura (%)	
	2014	2013	różnica (w tys. zł)	różnica (%)	2014	2013
Przychody ze sprzedaży produktów	36 890	19 012	17 878	194,0	58,5	79,4
w tym eksport	3 186	1 190	1 995	267,6	5,1	5,0
w tym kraj	33 704	17 821	15 883	189,1	53,4	74,4
Przychody ze sprzedaży towarów	26 214	4 931	21 283	531,7	41,5	20,6
w tym eksport	19 866	89	19 777	22 217,3	31,5	0,4
w tym kraj	6 347	4 841	1 506	131,1	10,1	20,2
Ogółem przychody	63 104	23 942	39 162	263,6	100,0	100,0
w tym eksport	23 052	1 280	21 772	1 801,2	36,5	5,4
w tym kraj	40 052	22 662	17 389	176,7	63,5	94,7

Koszty

Koszty rodzajowe

Koszty działalności operacyjnej w 2014 roku w stosunku do 2013 roku wzrosły o 212,6 % głównie w związku ze wzrostem przychodów netto ze sprzedaży i zrównanych z nimi o 263,6 % . Dynamika wzrostu przychodów była wyższa od dynamiki wzrostu kosztów o 51% co jest bardzo pozytywne.

Na wzrost kosztów w poszczególnych grupach zaważyło połączenie od 01. 10 2013 r. Spółek MOJ S.A. z FWM Kuźnia Osowiec. Wzrost kosztów wystąpił w grupach:

- amortyzacja – o 173,3 % - spowodowane wzrostem wartości amortyzowanych środków trwałych po przejęciu majątku Kuźni,
- zużycia materiałów i energii – o 207,9 % - spowodowane wzrostem produkcji , szczególnie jej podwojeniem po połączeniu . Koszty surowca oraz energii stanowią istotną część kosztów wytworzenia odkuwek (ok.56,4%) podczas gdy w Zakładzie w Katowicach jest to 27,8 %.
- wynagrodzenia o 158,4 % - biorąc pod uwagę podwojenie załogi po połączeniu taki wzrost funduszu płac świadczy o realnym spadku kosztów wynagrodzeń w trakcie całego roku,
- ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia –o 156,6 % -są konsekwencją wzrostu funduszu wynagrodzeń ,
- wartość sprzedanych towarów i materiałów – o 605% - efekt wzrostu sprzedaży w tym segmencie.

Równocześnie należy odnotować spadek kosztów w grupach :

-- usługi obce – o 21,7 % na skutek przejęcia części zleczanych do tej pory usług na zewnątrz przez Kuźnię i MOJ S.A. i wykonywanie ich samemu lepiej wykorzystując posiadane zdolności produkcyjne i efektem synergii,

- pozostałe koszty rodzajowe – o 7,9 % dzięki oszczędniejszemu gospodarowaniu posiadanymi środkami.

Poniższa tabela ilustruje skalę zjawiska w podziale na poszczególne grupy kosztów.

Tabela 4. Koszty w układzie rodzajowym (2014 r. i 2013 r.)

	realizacja			
	2014	2013	różnica (tys. zł)	2014/2013 (%)
Koszty działalności operacyjnej razem	64 132	30 165	33 967	212,6
Amortyzacja	3 166	1 827	1 339	173,3
Zużycie materiałów i energii	19 441	9 352	10 089	207,9
Usługi obce	3 066	5 924	-2 858	51,8
Podatki i opłaty	541	421	120	128,5
Wynagrodzenia	10 584	6 682	3 901	158,4
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 231	1 425	806	156,6
Pozostałe koszty rodzajowe	416	452	-36	92,1
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	24 687	4 081	20 607	605,0

Koszty w ujęciu kalkulacyjnym

Wzrost wartości sprzedaży pociągnął za sobą wzrost kosztów sprzedaży o 189,3% na który składają się wydatki wzrost zatrudnienia w pionie sprzedaży, konieczność opracowania nowych materiałów reklamowych dla połączonych spółek, koszty przerobienia stron internetowych i wydatki na reklamę działalności deweloperskiej.

Nieznacznie wzrosły również koszty ogólnego zarządu o 110,6% na co złożyły się głównie koszty będące konsekwencją połączenia spółek (wzrost amortyzacji budynków administracyjnych, dodatkowa ochrona ,itp.)

Tabela 5. Koszty w ujęciu kalkulacyjnym (2014 r. i 2013 r.)

	realizacja			
	2014	2013	różnica (tys. zł)	2014/2013 (%)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	53 253	17 698	35 556	300,9
- Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	28 566	13 617	14 949	209,8
- Wartość sprzedanych towarów i materiałów	24 687	4 081	20 607	605,0
Koszty sprzedaży	2 419	1 278	1 141	189,3
Koszty ogólnego zarządu	5 828	5 270	558	110,6

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne w 2014 r. wyniosły 1517,7 tys. zł. Złożyły się na to następujące pozycje:

- inne przychody operacyjne (1 276,5 tys. zł) - w tym między innymi cofnięcie odpisów aktualizujących na zapasy i należności (190,4 tys. zł), aktualizacji wartości inwestycji długoterminowych (811,2 tys. zł) nadwyżki inwentaryzacyjne (26,3 tys. zł), odszkodowania (20,8 tys. zł), rozliczenia dotacji (165,3 tys. zł) oraz pozostałe przychody operacyjne (62,5 tys. zł).
- przychody ze sprzedaży zbędnych środków trwałych (241,2 tys. zł),

Pozostałe koszty operacyjne wyniosły 490,6 tys. zł, na które złożyły się następujące pozycje:

- aktualizacja wartości aktywów niefinansowych – materiały i towary handlowe (259,5 tys. zł)
- inne koszty operacyjne (231,1 tys. zł), w tym : koszty reklamacji (70,8 tys. zł), niedobory inwentaryzacyjne (33,0 tys. zł), koszty napraw (34,8 tys. zł) oraz pozostałe koszty operacyjne (64,8 tys. zł).

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe w okresie czterech kwartałów 2014 r. wyniosły 127,9 tys. zł. Znaczące pozycje w tej grupie przychodów to:

- odsetki (122,6 tys. zł) - od pożyczek, przeterminowanych należności, lokat i środków na rachunkach,
- inne (5,4 tys. zł) – rozwiązanie odpisów aktualizujących na naliczone odsetki od należności,

Koszty finansowe wyniosły łącznie 1 811,5 tys. zł. Na koszty złożyły się głównie :

- odsetki od kredytów i leasingu (1 344,5 tys. zł),
- aktualizacja wartości inwestycji (2,7 tys. zł)
- inne (464,3 tys. zł) – m.inn. różnice kursowe (201,8 tys. zł), koszty poręczeń i prowizji (109,6 tys. zł), odpisy aktualizujące (108,5 tys. zł)

Zyski i straty nadzwyczajne

W badanym okresie nie wystąpiły ani zyski, ani straty nadzwyczajne.

Wynik finansowy.

Osiągnięty w 2014 r. wynik finansowy brutto 947 tys. zł oraz netto 692 tys. zł są wyższe od wyników 2013 roku i są efektem działalności spółki w przedziale całego roku.

Połączenie spółek od 1 października 2013 r. i w jej efekcie podwojenie przychodów, poprawa rentowności produkcji i usług własnych oraz wykorzystanie efektu synergii – obniżenie kosztów ogólnego zarządu i kosztów sprzedaży w stosunku do okresu przed połączeniem pozwoliły osiągnąć dodatni wynik na sprzedaży w wysokości 1 603 tys. zł (wzrost o 628 % do roku 2013) oraz dodatni wynik na działalności operacyjnej w wysokości 2 630 tys. zł (wzrost o 456,3%) .

Zestawienie poszczególnych wartości kształtujących wynik finansowy netto MOJ S.A. w badanym okresie przedstawia Tabela 6.

Tabela 6. Wyniki finansowe (2014 r. i 2013 r.)

	2014	2013	różnica	2014/2013
	tys. zł	tys. zł	tys. zł	%
wynik na sprzedaży	1 603	-304	1 907	628,0
wynik na działalności operacyjnej	2 630	576	2 054	456,3
wynik brutto	947	186	761	508,9
wynik netto	692	202	489	341,6

Marża.

Trudności wynikające z opisanej sytuacji gospodarczej, z którymi Spółka musiała się zmierzyć, a w szczególności realizowanie dostaw do górnictwa węgla kamiennego (największego odbiorcy Spółki) w oparciu o umowy ramowe określające ceny maksymalne podpisywane na początku roku w wyniku rozstrzygniętych przetargów publicznych wyklucza możliwości wzrostu cen w trakcie roku. Ryzyko wzrostu cen materiałów, surowców i energii ponosi całkowicie dostawca. Duża konkurencja na rynku powoduje , że producenci rywalizujący w przetargach stosują politykę niskich marż. To wszystko spowodowało , konieczność obniżenia marż jednostkowych w stosunku do roku 2013 o 5,8 % na sprzedaży wyrobów i usług własnych. Obniżenie marż na sprzedaży towarów i materiałów o 11,4 % wynika z podjęcia się sprzedaży towarów masowych przy niskiej marży na poziomie 2,5 – 3%. Wzrost wartości sprzedaży pozwolił uzyskać wzrost wartości marży w stosunku do roku 2013 o 154,3% na wyrobach własnych i o 157,7 % na sprzedaży towarów.

Omawiane wielkości zostały zestawione w tabeli nr.7

Tabela 7. Zrealizowana marża (2014 r. i 2013 r.)

	realizacja			
	2014	2013	różnica (tys. zł)	2014/2013 (%)
marża brutto na sprzedaży wyrobów i usług (zł)	8 324,0	5 394,6	2 929,4	154,3%
<i>marża brutto na sprzedaży</i>	22,6%	28,4%		
marża brutto na sprzedaży towarów	1 526,4	849,9	676,5	179,6%
<i>marża brutto na sprzedaży towarów</i>	5,8%	17,2%		
marża brutto na sprzedaży (zł)	9 850,4	6 244,5	3 605,9	157,7%
<i>marża brutto na sprzedaży (%)</i>	15,6%	26,1%		

MAJĄTEK I ŹRÓDŁA JEGO FINANSOWANIA

Struktura podstawowych pozycji bilansu.

Suma bilansowa na dzień 31.12.2014 r. wyniosła 64 915 tys. zł i była niższa o 1 689 tys. zł od wartości wykazanej na dzień 31.12.2013 r. Powyższy wynik jest spowodowany głównie przez:

a) po stronie aktywów:

- spadek aktywów trwałych o 3 783 tys. zł -głównie w związku z spadkiem w związku z amortyzacją : wartości niematerialnych i prawnych o 354,1 tys. zł , wartości środków trwałych o 1 976,1 tys. zł oraz wartości inwestycji długoterminowych o 901,1 tys. zł,
- wzrostem aktywów obrotowych o 2 094 tys. zł głównie na skutek wzrostu wartości zapasów wyrobów gotowych – gotowe do sprzedaży domy.

b) po stronie pasywów:

- spadkiem zobowiązań i rezerw o 2 381 tys. zł wynikający ze spadku: zobowiązań kredytowych i krótkoterminowych zobowiązań z tytułu zakupionych towarów i usług,
- wzrost kapitału własnego o 692 tys. zł – wartość wypracowanego zysku netto.

Zestawienie podstawowych pozycji bilansu prezentuje Tabela 8.

Tabela 8. Podstawowe pozycje bilansu

	bilans		odchylenia		struktura	
	na dzień 31.12 2014	na dzień 31.12 2013	różnica	różnica	31.12.2014	31.12.2013
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%	%	%
Aktywa trwałe	36 956	40 739	-3 783	-9,3	56,9	61,2
Aktywa obrotowe	27 959	25 866	2 094	8,1	43,1	38,8
Kapitał własny	36 662	35 971	692	1,9	56,5	54,0
Zobowiązania i rezerwy	28 253	30 634	-2 381	-7,8	43,5	46,0
Suma bilansowa	64 915	66 604	-1 689	-2,5	100,0	100,0

Ocena perspektyw rozwoju działalności Emitenta została zawarta w pkt. 17.

3. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Ryzyko związane z możliwymi zmianami w sektorze górniczym.

Sektor górniczy w Polsce przeszedł istotną restrukturyzację organizacyjną w latach 90 ubiegłego wieku i na początku tego stulecia. W jej wyniku na rynku obecnie działają – Kompania Węglowa S.A. , Katowicki Holding Węglowy S.A. , Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. , Tauron Wydobycie S.A. oraz Lubelski Węgiel „Bogdanka” S.A.. Od 2012 roku koniunktura dla polskich kopalń stale się pogorsza na skutek spadku cen na rynkach światowych.. Pomimo, iż produkcja energii elektrycznej w kraju wciąż oparta jest na węglu (95% energii elektrycznej, w tym udział węgla kamiennego stanowi 55%, a brunatnego 40%) to zużycie i wydobycie węgla kamiennego w Polsce charakteryzuje się tendencją spadkową. Spadek wydobycia kompensuje się rosnącym importem tego surowca. Podstawową przyczyną spadku wydobycia węgla w kraju obecnie są kłopoty z

pozyskaniem środków na inwestycje odtworzeniowe i dalszy rozwój, wysokie koszty wydobycia powodujące wypieranie rodzimego węgla przez tańszy import. Krajowe spółki węglowe działają nadal głównie jako spółki Skarbu Państwa lub spółki giełdowe z dominującym udziałem skarbu państwa. Ministerstwo Gospodarki oceniając pogarszającą się kondycję finansową nałożył na Zarządy Spółek zadanie wdrożenia programów oszczędnościowych zakładających obniżkę nakładów na inwestycje w 2013 r. o 13,0 %. Utrzymywanie się tego poziomu w dłuższej perspektywie doprowadzi do dalszego spadku wydobycia, utraty zdolności konkurencyjnej i zamykania kolejnych kopalń. Środki na inwestycje spółki muszą jednak wygenerować z działalności własnej lub poszukać na rynku.

Ryzyko ograniczonej dywersyfikacji źródeł przychodów Emitenta.

Przychody Emitenta w 2013 roku i w 2014 roku w połowie pozyskiwane były bezpośrednio z polskiego sektora górnictwa węgla kamiennego. Znacząca część pozostałych przychodów jest generowana przez realizację zamówień dla przemysłu maszynowego pracującego na rzecz górnictwa. Mimo stałego wzrostu sprzedaży do innych sektorów gospodarki i ciągłego poszukiwania nowych odbiorców spoza branży górniczej cały czas Emitent w sposób istotny jest uzależniony od bieżącej koniunktury w tej branży. Ograniczenie zamówień ze strony polskiego górnictwa węgla kamiennego może powodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na produkty wytwarzane przez Emitenta i wpływać na pogorszenie się jego wyników finansowych.

Emitent stara się ograniczać powyższe ryzyko poprzez dywersyfikację rynków zbytu i dywersyfikację swojej działalności. Pozwala ona wykorzystywać różnice w czynnikach kształtujących koniunkturę na rynkach lokalnych, zmniejszając w ten sposób prawdopodobieństwo jednoczesnego wystąpienia sytuacji kryzysowych. Połączenie MOJ S.A. z Kuźnią Osowiec poprawiło dywersyfikację rynków zbytu.

Ryzyko związane z brakiem umów długoterminowych.

Sprzedaż produkowanych przez Emitenta urządzeń z Zakładu w Katowicach odbywa się na podstawie bieżących zamówień. Spółka bierze udział w przetargach publicznych ogłaszanych przez Spółki Węglowe. Podpisane w wyniku rozstrzygnięcia przetargów umowy nie gwarantują realizacji dostaw a są jedynie przepustką do udziału w licytacjach elektronicznych na pojedyncze zamówienia. Np. w 2013 r. Spółka wygrała przetargi na kwotę 10,5 mln zł z czego do realizacji otrzymała zamówienia na 60% tej wartości. Brak pewnych umów jest ograniczeniem dla organizacji procesów produkcyjno-zaopatrzeniowych i ma wpływ na optymalne planowanie wykorzystania zdolności produkcyjnych, co okresowo może negatywnie oddziaływać na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Zagrożenie to nie występuje w Oddziale Kuźnia Osowiec. Na dostawy wyrobów kuzienniczych Spółka posiada umowy długookresowe gwarantujące odbiory na ponad 70% swojej produkcji.

Zagrożenie związane z trudnościami w pozyskaniu wykwalifikowanej kadry w przyszłości.

Działalność Emitenta związana jest z zapotrzebowaniem na kadrę pracowników o wysokich kwalifikacjach zawodowych, posiadających doświadczenie umiejętności w produkcji zaawansowanych technologicznie urządzeń. Wdrażanie nowych wyrobów wymaga kadry inżynierskiej posiadającej doświadczenie zawodowe. Wobec nasilającego się w Polsce zjawiska braku kwalifikowanych pracowników branży metalowej i kuzienniczej istnieje ryzyko, że w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększania produkcji, wdrażania nowych rozwiązań technicznych przez Emitenta. Obecna sytuacja gospodarcza powodująca wzrost bezrobocia umożliwia pozyskania kadry głównie niewykwalifikowanej lub bez doświadczenia zawodowego. Sytuacja ta to efekt braku szkolenia nowych kadr po likwidacji szkół zawodowych oraz drenaż polskich specjalistów przez bardziej rozwinięte a co za tym bardziej atrakcyjne płacowo gospodarki Unii Europejskiej. W związku z powyższym Spółka wdraża program szkolenia pracowników we własnym zakresie starając się zabezpieczyć swoje potrzeby kadrowe.

Zagrożenia ze strony konkurencji na nowych rynkach zbytu.

Potencjalne zagrożenie dla Emitenta w zakresie jego działalności na rynkach pozagórnicznych stanowią konkurenci – zwłaszcza podmioty zagraniczne, dysponujące nowoczesnymi laboratoriami badawczo-rozwojowymi i wykorzystujące efekty ekonomii skali. Posiadają one dobrze rozbudowaną sieć sprzedaży na terenie Polski oraz mogą pozwolić sobie na agresywne pozyskiwanie klientów. MOJ S.A. jest dla klientów pozagórnicznych stosunkowo nowym dostawcą, dlatego – zwłaszcza w początkowym okresie obecności Emitenta na pozagórnicznych rynkach zbytu – jest narażony na działania konkurencji zmierzające do uniemożliwienia

przejęcia części klientów. Zarząd Emitenta ocenia jednak, że Spółka jest dobrze przygotowana na tego typu działania.

4. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej z uwzględnieniem informacji w zakresie postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności Emitenta, których wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych.

Na dzień bilansowy jak i chwilę obecną nie toczą się żadne postępowania przed sądem w stosunku do Emitenta.

5. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w okresie sprawozdawczym.

W 2014 roku Spółka zajmowała się produkcją i dystrybucją urządzeń i narzędzi, głównie dla potrzeb przemysłu wydobywczego, ze szczególnym uwzględnieniem sektora górnictwa podziemnego. Są to przede wszystkim sprzęgła i urządzenia wiertnicze, stojaki ciernie, agregaty hydrauliczne, itp.

W związku z połączeniem się od 01 października 2013 r. z Fabryką Wyrobów Metalowych Kuźnia Osowiec Sp. z o.o. obszar działalności Spółki powiększył się o produkcję i dystrybucję odkuwek o masie od 0,1 kg do 25 kg.

Ponadto od 2010 roku Spółka podjęła działalność w całkowicie nowym dla siebie obszarze jakim jest budownictwo mieszkaniowe. Po nabyciu pierwszych działek Spółka przystąpiła do opracowania założeń wybudowania w Katowicach nowego osiedla domów jednorodzinnych i po uzyskaniu warunków zabudowy i pierwszych pozwoleń na budowę rozpoczęła budowę ośmiu domów jednorodzinnych w czterech zespołach bliźniaczych. Budowa została ukończona w IV kwartale 2014 r. i budynki zostały obecnie zgłoszone do sprzedaży. W kolejnym etapie planowane jest rozpoczęcie budowy kolejnych 36 domów w zabudowie szeregowej oraz wolnostojące.

Nowym obszarem działalności podjętym w 2014 r. było pośrednictwo w obrocie towarowym – dostawami oleju rzepakowego oraz granulatu do produkcji tworzyw sztucznych i katod niklowych do krajów Unii Europejskiej.

Produkty wytwarzane w Zakładzie w Katowicach.

Katalog sprzęgieł własnej produkcji zawiera sprzęgła hydrokinetyczne, elastyczne, wysokoelastyczne, przeciążeniowe ciernie, sworzniowe, paskowe, zębate i jest uzupełniony o produkty nie wytwarzane przez Spółkę (inny zakres mocy i konfiguracji wyżej wymienionych sprzęgieł oraz inne konstrukcje sprzęgieł). Różnorodność oferty pozwala w wielu przypadkach na zaproponowanie klientom kilku wariantów rozwiązań technicznych. Ponadto Spółka projektuje i wykonuje sprzęgła według indywidualnych potrzeb klienta.

Wykaz ważniejszych typów urządzeń, w których mogą mieć zastosowanie wyżej wymienione sprzęgła:

- przenośniki zgrzeblowe ścianowe i podścianowe,
- przenośniki zgrzeblowe lekkie do transportu urobku,
- kompleksy przenośników zgrzeblowych do pokładów niskich,
- przenośniki zgrzeblowe do materiałów sypkich w zastosowaniu do kotłowni, silosów i magazynów,
- przenośniki taśmowe,
- kruszarki,
- pompy :
 - a)wirowe wielostopniowe:
 - średniociśnieniowe typu OS,
 - wysokociśnieniowe typu OW,
 - wysokociśnieniowe typu OWH,
 - typu ZW-50,
 - typu PWD-4,

- b)wirowe jednostopniowe,
- wentylatory:
 - promieniowe ogólnego przeznaczenia typu WWOax,
 - bębnowe do wentylacji i klimatyzacji typu WPOB,
 - bębnowe do podmuchu kotłów typu WPB,
 - osiowe do wentylacji hal typu WOPO
 - promieniowe wysokociśnieniowe WPFO.

W ramach strategii rozszerzania rynków zbytu Spółka podejmuje i kontynuuje działania umożliwiające zaspokojenie jak najszerszego zakresu potrzeb przemysłu energetycznego w dziedzinie sprzętów wszelkiego zastosowania. Oprócz przemysłu górniczego i energetycznego oferta Spółki kierowana jest w dużym stopniu także do :

- przedsiębiorstw przemysłu cementowego i stocznioowego,
- producentów przekładni, przenośników taśmowych, kubelkowych, zgrzeblowych itp., pomp, wentylatorów i kruszarek,
- przedsiębiorstw przemysłu cukrowniczego, drzewnego i papierniczego.

Ważnym elementem , który pozwala zwiększać sprzedaż swoich wyrobów jest bezpośrednia sprzedaż do producentów maszyn i urządzeń (tzw. odbiorców OEM).

Producenci tacy jak Kopex,, Fawent, Famur stosując nasze wyroby w swoich maszynach ujmują je w dokumentacjach techniczno – ruchowych i w ten sposób gwarantują, że finalny odbiorca zwraca się w późniejszym okresie do nas i kupuje poszczególne podzespoły jako części zamienne do całej maszyny.

Na rynku górniczym Spółka jest producentem oraz dostawcą wysokiej jakości urządzeń tzw. „małej mechanizacji górnictwa”. Spółka oferuje sprzęt wiertniczy (wiertarki i kotwiarki) oraz stojaki ciernie, klucze dynamometryczne, pompy, agregaty hydrauliczne, smarownice, podpory oraz świadczy usługi w zakresie remontów własnych produktów i firm zagranicznych.

Spółka produkuje sprzęt wiertniczy – wiertarki i kotwiarki – znajdujący zastosowanie przede wszystkim w górnictwie.

Kotwiarki to urządzenia służące do wykonywania otworów strzałowych i kotwicznych w stropach chodników górniczych, a także do osadzania kotew. Emitent produkuje trzy rodzaje tych urządzeń, które w zależności od charakterystyki wyrobiska mogą być wykorzystywane do pracy w skałach średnio twardych i twardych. Emitent zróżnicował asortyment sprzętu wiertniczego ze względu na media, którymi może być on zasilany, tj: hydrauliczne, pneumatyczne i elektryczne.

Wiertarki wytwarzane przez MOJ S.A. można podzielić na trzy podstawowe kategorie:

- wiertarki pneumatyczne, zasilane sprężonym powietrzem,
- wiertarki hydrauliczne, zasilane olejem lub emulsją wodno-olejową,
- wiertarki elektryczne, zasilane prądem elektrycznym.

Podejmując działania mające na celu poszerzenie własnego obszaru działalności i lepszego wykorzystania posiadanych mocy Spółka podjęła się świadczenia usług remontowych i konserwacyjnych wyrobów innych producentów maszyn i urządzeń dla górnictwa.

Produkty wytwarzane w Oddziale Kuźnia Osowiec.

Oddział Kuźnia Osowiec produkuje stalowe odkuwki matrycowe kute na gorąco o masie od 0,1 kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu. W zakresie produkowania odkuwek Firma oferuje następujące prace:

- wykonywanie odkuwek w oparciu o dostarczoną dokumentację techniczną wyrobu bądź wzór;
- wykonanie dokumentacji w technice przestrzennej 3D CAD/CAM przy wykorzystaniu systemu NX z uwzględnieniem symulacji kucia przeprowadzonej w programie SIMUFACT;

- wykonanie obróbki cieplnej odkuwek,
- śrutowanie,
- wykonanie obróbki mechanicznej odkuwek;
- kontrola wad powierzchniowych metodą defektoskopii magnetycznej,
- przeprowadzenie badań metalograficznych i wytrzymałościowych odkuwek.

Zaletami procesu kucia matrycowego są niewielki czas wykonania wyrobu oraz możliwość produkowania odkuwek o skomplikowanych kształtach.

Produkty Oddziału Kuźnia Osowiec charakteryzują się wysoką jakością. Stosowana przez Firmę technologia pozwala na wytworzenie odkuwek dokładnie odpowiadających oczekiwaniom klientów. Zauważa się, iż cena produktów Kuźni Osowiec jest porównywalna z cenami produktów konkurencyjnych. Istotną przewagą konkurencyjną Firmy jest ponadto możliwość kompleksowego zaspokojenia potrzeb klienta – od przygotowania projektu produktów, poprzez doradztwo w zakresie przygotowania odpowiednich odkuwek, do wykonania obróbki mechanicznej odkuwek. Jednakże, odkuwki Kuźni nie posiadają wystarczająco konkurencyjnych cech do zastosowania w przemyśle motoryzacyjnym, ponieważ Oddział Kuźnia Osowiec nie posiada odpowiednich maszyn wytworzenia wysokiej jakości i ilości odkuwek do zastosowani w produkcji samochodów (chodzi o prasy).

Głównymi odbiorcami Kuźni są przedsiębiorstwa produkcyjne z sektora górniczego, kolejowego, transportowego i maszynowego (w szczególności producenci maszyn rolniczych i budowlanych) oraz hydrauliki siłowej. Odbiorcy przedstawiają Firmie swoje wymagania w zakresie produktu, przygotowując gotowy szczegółowy projekt lub określając ogólne wytyczne. Obecnie Kuźnia współpracuje z ok. 80 klientami, z czego połowę stanowią duże przedsiębiorstwa, będące liderami w swoich branżach.

Oddział Kuźnia Osowiec odpowiada na wymagania swoich odbiorców. Stalowe odkuwki matrycowe jej produkcji charakteryzują się trwałością i precyzyjnością wykonania oraz dzięki najnowocześniejszym technikom projektowania możliwe jest wykonanie odkuwek o różnych skomplikowanych kształtach.

Szczegółowe zestawienie sprzedaży w 2014 r. według asortymentów i jej porównanie do roku 2013 przedstawia tabela 9. Rok ubiegły dla tradycyjnej działalności Spółki – producenta sprzęgła, urządzeń wiertniczych i małej mechanizacji z uwagi na pogarszającą się sytuację górnictwa był rokiem trudnym. Świadczy o tym spadek sprzedaży w stosunku do roku 2013 we wszystkich asortymentach za wyjątkiem stojaków ciernych typu Valent. i pozostałych wyrobów – głównie agregatów hydraulicznych. Spółka starała się skompensować spadek przychodów ze sprzedaży produktów własnych wzrostem usług oraz obrotów towarami i materiałami. Zaowocowało to wzrostem sprzedaży w tym segmencie o 531,7% . Połączenie spółek i podjęcie produkcji odkuwek w Oddziale Kuźnia Osowiec spowodował , że produktem o największym udziale w sprzedaży zostały odkuwki. Ich udział w sprzedaży ogółem wyniósł 34,4 %.

Tabela 9. Przychody ze sprzedaży wg asortymentu.

Asortyment	realizacja				struktura	
	2014	2013	różnica (tys. zł)	2014/2013	2014	2013
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%	%	%
Wyroby i usługi, w tym:	36 890	19 012	17 878	194,0	58,5	79,4
- sprzęgła	3 556	4 206	-650	84,5	5,6	17,6
- sprzęt wiertniczy	1 136	2 117	-981	53,7	1,8	8,8
- pozostałe	1 505	708	796	212,4	2,4	3,0
- stojaki Valent	2 362	1 700	662	138,9	3,7	7,1
- części	1 311	1 638	-327	80,0	2,1	6,8
- usługi	5 328	3 698	1 630	144,1	8,4	15,4
- odkuwki	21 692	4 943	16 750	438,9	34,4	20,6
Towary i materiały	26 214	4 931	21 283	531,7	41,5	20,6
W tym towary masowe	19 709	0	19 709		31,2	0
Razem	63 104	23 942	39 162	263,6	100,0	100,0

6. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem.

Emitent działa na rynku krajowym i zagranicznym. Głównym rynkiem sprzedaży dla Spółki jest rynek krajowy (63,5 % sprzedaży) Na taki podział rynku ma głównie wpływ profil produkcji Spółki. Produkcja pojedynczych urządzeń o parametrach dostosowanych dla konkretnego odbiorcy o stosunkowo niskiej wartości ogranicza terytorialnie grono potencjalnych odbiorców ze względu na koszty transportu. Pomimo to Spółka stara się , pozyskiwać nowych odbiorców na rynkach zagranicznych. W sprzedaży eksportowej wyrobów własnych dominował sprzęt wiertniczy wraz z oprzyrządowaniem i częściami zamiennymi a także sprzęgła wraz z częściami zamiennymi głównie na rynek Ukrainy i Bośni oraz odkuwki na rynek niemiecki. Duży wzrost wartości eksportu był spowodowany podjęciem się przez spółkę pośredniczeniem w dostawach towarów

Podział osiągniętych w 2014 r. przychodów wg kryterium geograficznego przedstawiają poniższe tabele.

Tabela 10. Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży.

	realizacja (tys. zł)		odchylenia		struktura (%)	
	2014	2013	różnica	2014/2013	2014	2013
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%	%	%
Przychody ze sprzedaży produktów	36 890	19 012	17 878	194,0	58,5	79,4
w tym eksport	3 186	1 190	1 995	267,6	5,1	5,0
w tym kraj	33 704	17 821	15 883	189,1	53,4	74,4
Przychody ze sprzedaży towarów	26 214	4 931	21 283	531,7	41,5	20,6
w tym eksport	19 866	89	19 777	22 217,3	31,5	0,4
w tym kraj	6 347	4 841	1 506	131,1	10,1	20,2
Ogółem przychody	63 104	23 942	39 162	263,6	100,0	100,0
w tym eksport	23 052	1 280	21 772	1 801,2	36,5	5,4
w tym kraj	40 052	22 662	17 389	176,7	63,5	94,7

Tabela 10 a . Kierunki sprzedaży eksportowej.

Lp.	Kraj	Produkty		Towary	
		Wartość sprzedaży	Udział procentowy	Wartość sprzedaży	Udział procentowy
		(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
1.	Niemcy	1 489	46,75		
2.	Ukraina	1 284	40,29	82	0,42
3.	Czechy	239	7,50	18 299	92,11
4.	Bośnia, Hercegowina	80	2,52	68	0,34
5.	Serbia	48	1,51	1	0,01
6.	USA	20	0,63		
7.	Białoruś	13	0,42		
8.	Słowacja			1 415	7,12
9	Rumunia	9	0,27		
10	Turcja	3	0,10		
13	Razem	3 186	100,00	19 866	100,00
14	Ogółem	23 052			

Największym odbiorcą produktów i usług własnych Spółki pozostaje górnictwo węgla kamiennego. W okresie czterech kwartałów 2014 r. udział wartości sprzedaży do tego segmentu rynku wyniósł 67,4%. Największymi odbiorcami w tej grupie byli Kompania Węglowa S.A., Katowicki Holding Węglowy S.A. i Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. Pozytywnie należy przyjąć duży udział w sprzedaży przedsiębiorstw przemysłu maszyn górnictwa. Największym odbiorcą w tej grupie w 2014 r. był FASING S.A. spółka dominująca wobec MOJ S.A. – jeden z największych na świecie producentów łańcuchów przemysłowych.

W grupie pozostałych odbiorców dominują spółki reprezentujące przemysł hydrauliki maszynowej, motoryzacyjny, kolejowy oraz niewielkie firmy handlowo usługowe, działające głównie na rynku lokalnym. W grupie odbiorców tylko FASING S.A. przekracza 10 % udziału w wartości zakupów. Obroty z FASING S.A. w 2014 r. osiągnęły poziom 19 %.

Aktualny stan podziału sprzedaży na górnictwo i rynek pozostały prezentuje poniższa tabela 11.

Tabela 11. Struktura branżowa przychodów ze sprzedaży w 2014r.

Segmenty rynku	Wartość sprzedaży (tys. zł)	Udział w sprzedaży (%)
Kraj	40 052	63,5%
Górnictwo węgla kamiennego	8 859	14,0%
Górnictwo rud miedzi, soli, skalne	65	0,1%
Przemysł maszyn górnictwa	13 067	20,7%
Spółki okologiczne	4 993	7,9%
Razem górnictwo	26 984	42,8%
Hydraulika	1 466	2,3%
Przem. motoryzacyjny	4 248	6,7%
Przem. kolejowy	2 282	3,6%
pozostali	5 072	8,0%
Eksport	23 052	36,5%
Towary masowe	19 709	31,2%
Towary tradycyjne	3 344	5,3%
Razem	63 104	100,0%

Emitent zaopatruje się w materiały do produkcji głównie na rynku polskim. Z podmiotami zagranicznymi współpracuje w zakresie zaopatrzenia w półprodukty do produkcji własnej oraz towary handlowe. Wysoki udział w dostawach ma spółka Karbon 2 Sp. z o. o. (ok. 19,6 %). Wynika on ze specjalizowania się tej spółki w ramach Grupy Kapitałowej w obsłudze w tym zakresie pozostałych uczestników grupy. Pozwala to na wykorzystanie negocjowanej skali zakupów do obniżenia ich ceny. Pozostali dostawcy nie przekraczają granicy 10% wartości zakupów Emitenta.

7. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

Emitent, w okresie sprawozdawczym, podpisał następujące umowy znaczące w rozumieniu § 2 ust. 1 pkt. 51 „Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim”:

- Umowy sprzedaży sprzęgieł ,części zamiennych do sprzęgieł do maszyn i układów hamulcowych dla kopalń Kompani Węglowej S.A. osiągając kwotę 3 413,5 tys. zł (rap. bieżący nr 1/2014 z dn.17.01.2014 r.),
- Umowy wykonania odkuwek dla Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych o wartości sumarycznej 3 770 tys. zł za okres od października ub.r. (rap. bież. nr 3/2014 z 04.02.2014 r.),
- Umowy zakupu od spółki Karbon 2 Sp. z o.o. surowca do produkcji na sumaryczną kwotę 3 524 tys. zł za ostatnie 12 miesięcy (rap. bieżący nr 4/2014 z dn. 07.02.2014 r),
- Umowy wykonania odkuwek dla Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych o wartości sumarycznej 4 277,5 tys zł za okres od 04.02.2014 r. (rap. bieżący. nr 6/2014 z 29.04.2014 r.),
- Umowy sprzedaży granulatu do produkcji tworzyw sztucznych spółce GET TRADE s.r.o. z Czech za kwotę 3 758,1 tys. zł od początku roku (rap. bieżący nr 11/2014 z dn.05.06 2014 r.),
- Umowy zakupu od spółki Karbon 2 Sp. z o.o. surowca do produkcji odkuwek za kwotę 3 958,5 tys. zł od dnia publikacji poprzedniego raportu o transakcjach z tą firmą (rap. bieżący nr 14/2014 z dn. 26.06.2014 r),
- Umowy na dostawę stojaków typu Valent i sprzęgieł jednokierunkowych do kopalń KHW S.A. za kwotę 3 826 tys. zł w okresie 12 miesięcy (rap. bieżący nr 15/2014 z dn. 11.07.2014 r.),
- Umowy wykonania odkuwek dla Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych o wartości sumarycznej 3 848,9 tys. zł za okres od lutego 2014 r.(rap. bież. nr 16/2014 z 18.09.2014 r.),
- Umowy zakupu granulatu do produkcji tworzyw sztucznych od spółki MELGAR sp. z o. o. z Warszawy za kwotę 5 060,3 tys. zł od początku roku (rap. bieżący nr 17/2014 z dn.16.10 2014 r.),
- Umowy zakupu od spółki Karbon 2 Sp. z o.o. surowca do produkcji na sumaryczną kwotę 3 914,2 tys. zł za okres od dnia publikacji poprzedniego raportu o transakcjach z tą firmą (rap. bieżący nr 18/2014 z dn. 18.11.2014 r),
- Umowę przedłużenia na kolejny rok umów kredytowych z Getin Noble Bank S.A. na łączną kwotę 7 500 tys. zł (rap. bieżący nr 19/2014 z dn. 21.11.2014 r.,
- Umowy wykonania odkuwek dla Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych o wartości sumarycznej 4 283,9 tys zł za okres od września 2014 r.(rap. bież. nr 20/2014 z 08.12.2014 r.),
- Umowę zakupu katod niklowych za kwotę 3 859,9 tys. zł od spółki MEGAKORP sp. z o. o. (rap. bieżący nr 21/2014 z dn. 08.12.2014br.).

W okresie sprawozdawczym obowiązywały następujące polisy ubezpieczeniowe:

- TUiR WARTA S.A. - umowa w zakresie ubezpieczenia komunikacyjnego (od 28.10.2013 r do 27.10.2015 r.)
- Alianz Polska S.A. - umowa ubezpieczenia majątkowego (od 01.01.2014r. do 31.12.2014 r.)
- TUiR WARTA S.A. - umowa Odpowiedzialności Cywilnej (od.01.01.2014 r. do 31.12.2014 r.)

8. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

Spółka nie posiadała podmiotów zależnych.

Spółka MOJ S.A. należy do Grupy Kapitałowej FASING, gdzie podmiotem dominującym w stosunku do Emitenta jest przedsiębiorstwo działające pod firmą Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A. z siedzibą w Katowicach. Spółka dominująca posiadała w dniu 31.12.2014 r. 4 593 475 akcji, stanowiących 46,74% akcji ogółem i dających jej 62,94% głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta .

9. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji - obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca zamieszczenia informacji w sprawozdaniu finansowym;

W 2014 roku Emitent nie zawierał z podmiotami powiązanymi żadnych transakcji na innych warunkach niż rynkowe.

10. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności, oraz otrzymanych poręczeniach i gwarancjach.

Tabela 12. Kredyty wg stanu na dzień 31.12.2014 r.

Nazwa instytucji finansowej	Rodzaj	Kwota pozostająca do spłaty (tys. zł)	Data podpisania umowy	Okres kredytowania	Stopa %	Zabezpieczenie
PKO BP S.A.O/Katowice	kredyt w rachunku bieżącym	928 114	12.06.2006 aneks nr 13 z 10.06.14 przedłuż. o kolejny rok	11.06.2015	zmienna WIBOR 1M + 1,8 P.P.	weksle własne in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji, zastaw rejestrowy na śr.trw. na kw. 1.175.950,00 zł, przelew wierzyt. z umowy ubezpieczenia śr.trw., hipoteka do kw.1.500.000,00 zł. Zarzeczcie księga nr KA1/00035794/8
PKO BP S.A.O/Katowice	kredyt inwestycyjny	1 990 000	umowa nr 77102023130000379600721928 z dnia 10.08.2011r.	01.12.2018	zmienna WIBOR 1M + 2,8 P.P.	hipoteka do kw. 4.500.000,00 zł na nieruchomości, KW nr KA 1/K/00035794/8 Księga Zarzeczcia
BOŚ S.A. O/Katowice	kredyt obrotowy w rachunku bieżącym	463 129	24.09.2007 aneks nr 7 11.10.13 podw. kredyt do 850 tys zł do dnia 30.06.14, aneks nr 10 z 29.08.14 o przedl. kredytu i obniżeniu do kw. 540 tys.zł.	30.06.2015	zmienna WIBOR 1M + 2,51 P.P.	weksle własne in blanco wraz z deklaracją wekslową, pełnomocnictwo do rachunku, zastaw rejestrowy na zapasach mater, półfabr. wyrobów, oprzyrządowania do kw. 450 tys. zł. w magazynach Osowca wraz z cesją praw z polisy. Zastaw rejestr. Na środkach trw. O wartości 534.700,00 wraz z cesją praw z polisy, poręczenie cywilne Fasing SA
Bank Ochrony Środowiska O/Katowice	kredyt obrotowy odnawialny (umowa z 17.10.2011 z Osowcem) rewolwingowy	853 742	aneks nr 2 do umowy S/106/09/2011/1128/K/OVE z dnia 11.10.2013 (na spłatę zadłuż. Kredytu Osowiec w BOŚ), aneks nr 5 z 29.08.14 o przedl. Kredytu	30.06.2015	zmienna WIBOR 3M + 2,51 P.P.	zastaw rejestrowy na środkach trwałych 534.700,00 zł ,(równocześnie z zabezpiecz.na kredycie na 850 tys.) oraz zastaw rejestrowy na kw. 631.900,00 zł. cesja praw z polisy, oświadczenie o poddaniu się egzekucji, poręczenie cywilne FASING S.A.
BGŻ S.A. O/Rybnik	kredyt obrotowy w rachunku bieżącym	1 183 201	umowa z 04.10.2010 r, aneks nr 4 o przedl. kred. do 27.02.14 , aneks 8 z 23.05.14 o przedl.kredytu	25.05.2015	zmienna WIBOR 1M + 1,9 P.P.	weksle własne in blanco wraz z deklaracją wekslową, pełnomocnictwo do r-ku bankowego, zastaw rejestrowy 1.308 000. ZŁ.
Getin Noble Bank S.A. W-wa Oddział Katowice	kredyt w r-ku kredytowym, obrotowy, rewolwingowy (bieżący na działalność)	3 000,00	umowa z 24.10.13 nr S1711/KO/2013/REW ,aneks z 19.11.13 o podw. Kredytu do 3 mln, aneks z 14.11.2014 o przedłużenie kredytu do 18.11.2015 r.	18.11.2015	zmienna WIBOR 1M + 1,8 P.P.	udzielenie pełnomocnictwa do rachunku, poręczenie cywilne GK FASING ,ośw. o poddaniu się egzekucji, hipoteka do wysokości 11.050.000,00 zł. na nieruchomości Katowice Zarzeczcie KW KA1K/00119394/7

Getin Noble Bank S.A. W-wa Oddział Katowice	kredyt złotowy rewolwingowy odnawialny w rachunku kredytowym(bieżąca działalność w tym na spłatę faktoringu w ING Commercial Finance -Osowiec)	2 263 943	umowa nr S1741/KO/2013/REW z dnia 19.11.13 faktoring, aneks z 14.11.2014 o przedłużenie kredytu do 18.11.2015 r.	18.11.2015	zmienna WIBOR 1M + 1,6 P.P.	udzielenie pełnomocnictwa do rachunku, poręczenie cywilne GK FASING, ośw. o poddaniu się egzekucji, hipoteka do wysokości 11.050.000,00 zł. na nieruchomości Katowice Zarzecze KW KA1K/00119394/7
Getin Noble Bank S.A. W-wa Oddział Katowice	kredyt odnawialny w rachunku bieżącym(w tym na spłatę kredytu w ING -Osowiec)	1 490 168	umowa nr S1740/MF/2013 z dnia 19.11.2013, aneks z 14.11.2014 o przedłużenie kredytu do 18.11.2015 r.	18.11.2014	zmienna WIBOR 1M + 1,9 P.P.	udzielenie pełnomocnictwa do rachunku, poręczenie cywilne GK FASING, ośw. o poddaniu się egzekucji, hipoteka do wysokości 11.050.000,00 zł. na nieruchomości Katowice Zarzecze KW KA1K/00119394/7
Orzesko Knuruowski Bank Spółdzielczy - oddział Zabrze	kredyt obrotowy	2 083 333	umowa ramowa	17.06.2017	zmienna stała stawka Wibor 3 M, marża 3,5 p.p.	wesel wf. In blanco, ośw. O poddaniu się egzekucji, poręczenie Fasing do 2,5 mln. Hipoteka umowna łączna do kw. 5 mln Tokarska KW KA1K/00028949/8 I 29971/8 , .pełn. do r-ku
RAZEM KREDYTY		14 255 630				

W dniu 31.12.2014 r. Spółka posiadała sześć linii kredytowych w rachunku bieżącym na łączną kwotę 7 001,7 tys. zł. , jeden kredyt inwestycyjny na kwotę 1 990 tys. zł i dwa kredyty rewolwingowe w rachunku kredytowym na spłatę faktoringu i bieżącą działalność na kwotę 5 263,9 tys. zł. Na dzień bilansowy wykazano saldo w wysokości 14 255,6 tys. zł.

Tabela nr 13.Umowy pożyczek otrzymanych .

Nazwa pożyczkodawcy	Umowa i wartość pożyczki	Kwota pozostająca do spłaty	Data powstania Pożyczki	Data zakończenia pożyczki	Stopa %	Prawne formy zabezpieczenia pożyczki
WFOŚ	pożyczka nr 13/2013/G-59/OH-OU/P – 161 tys .zł	72 502,00	16-05-2013	20-12-2015	2,5% w stosunku. rocznym	weksel
Impuls Leasing	pożyczka -12/00064 Impuls Leasing-1 018,6 tys.zł.	321 021,08	12.03.2013	12.04-2018	WIBOR 1M	zastaw rejestrowy na przedmiocie
Impuls Leasing	pożyczka -12/2564 Impuls Leasing-186,2 tys.zł.	60 745,1	13-08-2012	13-08-2016	WIBOR 1M	zastaw rejestrowy na przedmiocie
Impuls Leasing	pożyczka -12/03387 Impuls Leasing-143,1 tys.zł.	34 452,05	19-10-2012	19-10-2017	WIBOR 1M	zastaw rejestrowy na przedmiocie
Impuls Leasing	pożyczka -12/03386 Impuls Leasing-124,3 tys.zł.	29 936,62	19-10-2012	03-11-2017	WIBOR 1M	zastaw rejestrowy na przedmiocie
Razem		518 656,85				

Na dzień bilansowy 31.12.2014 r. Spółka posiadała 5 pożyczek które przejęła w wyniku połączenia od FWM Kuźni Osowiec Sp. z o. o.

11. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności, a także udzielonych poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta.

W 2014 roku Emitent nie udzielił pożyczek żadnemu podmiotowi.

Wartość pożyczek udzielonych w latach poprzednich pozostająca do spłaty na dzień 31.12.2014 r. wraz z odsetkami wyniosła 100,0 tys. zł.

Przy połączeniu spółek Emitent przejął zobowiązanie zabezpieczone na majątku (hipoteka na nieruchomości FWM Kuźnia Osowiec Sp. z o.o.) na kwotę 7 425 tys. zł dla Banku Zachodniego WBK S.A. z tytułu udzielonych kredytów GK FASING S.A. na okres od 18.04.2013 r. do 4.04.2016 r. Grupa Kapitałowa FASING S.A. jest podmiotem dominującym wobec MOJ S.A.

12. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta

Na koniec 2014 roku Emitent nie udzielał żadnych poręczeń za zobowiązania innych jednostek.

W okresie sprawozdawczym Spółka nie udzielała żadnych gwarancji.

Poręczenia i gwarancje otrzymane – stan na dzień 31.12.2014 r.

Na dzień 31.12.2014 roku Spółka :

- posiada trzy poręczenia cywilne do kwoty 7 500 tys. zł udzielone przez Fasing S.A. jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w 2013 r. w Getin Noble Bank S.A. Oddział w Katowicach,
- posiada dwa poręczenia cywilne do kwoty 1 540 tys. zł udzielone przez Fasing S.A. jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w 2013 r. w Banku Ochrony Środowiska S.A. Oddział w Katowicach,
- posiada dwa poręczenia wekslowe do kwoty 267,4 tys. zł udzielone przez Fasing S.A. do umów pożyczki otrzymanej w 2012 r. przez FWM Kuźnię Osowiec Sp. z o. o. z Impuls Leasing przejętych przez MOJ S.A. w momencie połączenia Spółek,
- posiada poręczenie wekslowe do kwoty 2 500 tys. zł udzielone przez Fasing S.A. jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w 2014 r. w Orzesko –Knurowskim Banku Spółdzielczym,
- posiada poręczenie wekslowe do kwoty 1 800 tys. zł udzielone przez Fasing S.A. jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w 2014 r. w Banku Gospodarki Żywnościowej S.A. O/Rybnik.

13. W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem – opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji.

W 2014 r. Spółka nie przeprowadzała emisji papierów wartościowych .

14. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Zarząd MOJ S.A. nie publikował prognoz finansowych na 2014 r.

15. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

W dniu 31.12.2014 r. suma należności krótkoterminowych oraz środków pieniężnych w kasie i na rachunkach wyniosła 12 409,6 tys. zł i była ona mniejsza od wartości zobowiązań krótkoterminowych o 10 808,7 tys.. zł.

Na dzień bilansowy 31.12.2014 r. wskaźniki płynności utrzymywały się na niskich poziomach – **wskaźnik płynności bieżącej** wyniósł **1,20** (wzrost o 0,17 pp), **wskaźnik szybkiej płynności** wyniósł **0,54** (wzrost o 0,05 pp). Wzrost wskaźników płynności jest wynikiem stopniowej poprawy i dobrze rokuje na przyszłość. Niski poziom wskaźników jest efektem bieżącego finansowania zobowiązań z tytułu budowy domów oraz przejęciem zadłużenia Kuźni w wyniku połączenia. Utrzymywanie się wskaźnika szybkiej płynności poniżej wartości 1,0 wskazuje na chwilowe zachwianie bieżącej płynności.

Zarząd Spółki przykładą dużą wagę do poprawy płynności finansowej i zapewnienia bieżącego finansowania działalności. Sytuacja powinna się poprawić w najbliższym czasie w związku z rozpoczęciem sprzedaży gotowych domów wybudowanych w Katowicach Zarzeczu.

16. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwości zmian w strukturze finansowania tej działalności.

W związku z chwilowym pogorszeniem płynności finansowej na skutek :

- poniesionych wydatków na zakup działek budowlanych,
- realizacji budowy domów jednorodzinnych na Osiedlu Zalesie ze środków własnych,
- przejęcia wysokich zobowiązań po przyłączonej FWM Kuźni Osowiec Sp. z o. o. .

Zarząd Spółki ograniczył wydatki na inwestycje do czasu poprawy płynności. Ewentualne zakupy nowych maszyn i urządzeń niezbędnych do realizacji bieżącej produkcji, na wymianę zużytych maszyn będą pokrywane z bieżącej amortyzacji. Planuje się podjąć dalszą budowę kolejnych domów po sprzedaży obecnie wybudowanych. W kolejnych latach przewiduje się , w zależności od sytuacji rynkowej, a w szczególności od popytu na nowe domy jednorodzinne w Katowicach , stopniowy wzrost tej działalności.

17. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za okres sprawozdawczy z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

Do nietypowych czynników, wpływających na osiągnięty w 2014 r. wynik finansowy MOJ S.A. należy zaliczyć:

- dużą zmienność zachowań podmiotów gospodarczych na skutek stagnacji gospodarczej w strefie EURO ,
- wprowadzenie sankcji gospodarczych wobec Federacji Rosyjskiej w związku z aneksją Krymu i udziałem w konflikcie zbrojnym na wschodniej Ukrainie,
- wstrzymywanie inwestycji w górnictwie, bądź ich przesuwanie w czasie,
- ograniczeniu zakupów przez inne branże takie jak przemysł stoczniowy, cementowy, drzewny, spożywczy jako reakcja na spowolnienie rozwoju gospodarczego kraju,
- recesję w przemyśle budowlanym po zakończeniu inwestycji drogowych.

Zarząd ocenia, wpływ tych zdarzeń jako odczuwalny, pogarszający możliwość generowania zysków przez Emitenta. Dla poprawy sytuacji w Spółce uruchomiono program restrukturyzacji i ograniczania kosztów poprzez wzrost wydajności pracy.

18. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta.

Czynniki wewnętrzne

Siły:

- szeroki asortyment wytwarzanych wyrobów o stopniu zróżnicowania pozwalającym na występowanie na kilku segmentach rynku,
- wysoka jakość oferowanych produktów i usług,

- prace nad nowymi produktami,
- atrakcyjność warunków sprzedaży i po sprzedaży (serwis),
- własne zaplecze konstrukcyjno-wdrożeniowe,
- bardzo dobra znajomość rynku górniczego,
- doświadczona kadra konstrukcyjna,
- silna marka na polskim rynku górniczym,
- możliwość realizacji zamówień o nietypowym charakterze,
- profesjonalne doradztwo technologów Spółki w zakresie doboru parametrów technicznych,
- serwis własnych produktów,
- współpraca z jednostkami badawczo-rozwojowymi.

Słabości:

- wysoki udział odbiorców jednej branży - sektora wydobywczego,
- stosunkowo mały udział sprzedaży wyrobów na rynki zagraniczne.
- zdekapitalizowany i zużyty w znacznej części park maszynowy.

Czynniki zewnętrzne:

Szanse:

- szeroki rynek zbytu na sprzęgła i urządzenia techniki napędowej poza rynkiem górniczym, stwarzający szansę dywersyfikacji sprzedaży Spółki,
- lokalizacja Spółki w regionie śląskim, silnie uprzemysłowionym, co ułatwia dostęp do potencjalnego klienta,
- podejmowanie działalności w nowych obszarach gospodarczych.

Zagrożenia:

- skutki światowego kryzysu finansowego i gospodarczego z 2009 r.
- emigracja zarobkowa wysokokwalifikowanych polskich pracowników do zachodnich krajów Unii Europejskiej,
- silna konkurencja zagraniczna na pozagórniczych rynkach zbytu,
- brak rozstrzygnięć o źródłach finansowania inwestycji w górnictwie.

Perspektywy rozwoju MOJ S.A. :

Zawierane umowy z firmami górniczymi i około górniczymi na rok 2015 wskazują, że sprzedaż sprzęgła i wyrobów małej mechanizacji na rynku krajowym powinna być na ubiegłorocznym poziomie. Spółka stara się pozyskać grono odbiorców na swoje dotychczasowe wyroby w energetyce, cementownictwie, hutnictwie i przemyśle maszynowym. Wzrost ekspansji na rynki zagraniczne został na razie ograniczony sytuacją geopolityczną wywołaną konfliktem między Rosją i Ukrainą. Zawarte kontrakty na dostawy do Rosji są nadal zawieszane. Wznowiona została sprzedaż na Ukrainę i kierunek ten rokuje dalszy wzrost. Spółka przystąpiła również do sprzedaży wybudowanych domów jednorodzinnych w Katowicach Zarzeczcu. Podpisano porozumienie z miastem Katowice na budowę przez miasto drogi łączącej ul. Kaskady z ul. Gen. Grota – Roweckiego z pełną infrastrukturą techniczną udostępniającą zakupione przez Spółkę działki pod dalszą budowę domów. Rozwija się działalność handlowa Spółki. Spółka poszukuje nisz pozwalających na zawarcie nowych kontaktów handlowych oraz w perspektywie podjęcia się produkcji nowych wyrobów dla branży energetycznej. Dla Oddziału Kuźni Osowiec Spółka posiada zamówienia na kilka miesięcy do przodu gwarantujące pełne wykorzystanie posiadanych zdolności produkcyjnych. Barierą jest przestarzały park maszynowy grożący awaryjnością i pozyskanie na rynku krajowym dobrej jakości materiałów do produkcji (prętów). Połączenie z MOJ S.A. i wejście do dużej Grupy Kapitałowej zdecydowanie poprawiło sytuację w tym zakresie.

Zarząd uważa, że jest pełna szansa na realizację postawionych przed Spółką zadań co najmniej utrzymania przychodów bez sprzedaży oleju, granulatu, itp. na poziomie 2014 r., osiągnięcia założonych efektów synergii z połączenia Spółek oraz wypracowania zysku netto.

19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową.

W 2014 r. Zarząd kontynuował prace nad poprawą organizacji Spółki po połączeniu z FWM Kuźnią Osowiec Sp. z o. o. i wykorzystania efektu synergii. Przygotowano i podpisano nowy Zakładowy Układ Zbiorowy Pracy, opracowano i wdrożono nowy jednolity Regulamin Pracy i Regulamin Zarządu. Pozostałe dokumenty korporacyjne pozostały bez zmian.

20. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w okresie sprawozdawczym, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca żadne zmiany w składzie osób zarządzających oraz nadzorujących w stosunku do roku poprzedzającego.

- Zarząd pracował w składzie :
 - Marian Bąk - Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny ,
 - Henryk Kołodziej - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Technicznych,
 - Piotr Stangrett - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Finansowych

- W Radzie Nadzorczej Spółki zasiadali:
 - Pan Andrzej Ryszard Bik,
 - Pani Anna Bik,
 - Pan Kazimierz Bik,
 - Pan Tadeusz Demel,
 - Pan Sławomir Kubicki.

Zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnienia reguluje Statut Spółki. Członków Zarządu powołuje i odwołuje Rada Nadzorcza. Szerzej zasady te są omówione również w załączniku do sprawozdania - Oświadczeniu Zarządu o stosowaniu Ładu Korporacyjnego.

Zakres obowiązków, uprawnień i odpowiedzialności Członków Zarządu określa Regulamin Organizacyjny Spółki oraz Regulamin Zarządu.

Statut Spółki nie przewiduje szczególnych uprawnień dla Zarządu w zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

21. Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcia.

Emitent nie zawarł takich umów.

22. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu

finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym.

Wartość wynagrodzeń otrzymanych w 2014 r. przez osoby zarządzające i nadzorujące prezentują tabele nr 14 i 15. W Spółce nie funkcjonują żadne odrębne programy motywacyjne lub premie oparte na kapitale Emitenta.

Tabela 14. Rada Nadzorcza

L.p.	Nazwisko i imię	Kwota wynagrodzenia (zł)
1.	Bik Andrzej	63 220,00
2.	Bik Anna	55 635,00
3.	Bik Kazimierz	55 635,00
4.	Demel Tadeusz	55 635,00
5.	Kubicki Sławomir	55 635,00

Tabela 15. Zarząd

L.p.	Nazwisko i imię	Kwota wynagrodzenia (zł)
1.	Bąk Marian	307 500,00
2.	Kołodziej Henryk	184 500,00
4.	Stangrett Piotr	184 500,00

23. W przypadku spółek kapitałowych – określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie).

Tabela 16. Struktura akcji na dzień 31.12.2014 r.

Seria akcji	Liczba wyemitowanych akcji danej serii (szt.)	Wartość nominalna jednej akcji danej serii (zł)	Opis
A	4 293 475	1,00	Akcje imienne, dwukrotnie uprzywilejowane co do głosu
B	315 525	1,00	Akcje zwykłe na okaziciela
C	440 000	1,00	Akcje zwykłe na okaziciela
D	160 000	1,00	Akcje zwykłe na okaziciela
E	3 350 000	1,00	Prawo do akcji zwykłych na okaziciela
F	1 268 114	1,00	Akcje zwykłe imienne
ŁĄCZNA LICZBA AKCJI:		9 827 114	ŁĄCZNA WARTOŚĆ NOMINALNA: 9 827 114,00 zł

Na dzień przekazania raportu rocznego Prezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Marian Bąk – nie posiadał akcji Emitenta. Nie nastąpiły zmiany w stanie posiadanych przez Pana Mariana Bąka akcji Emitenta od dnia przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu rocznego.

Na dzień przekazania raportu rocznego Wiceprezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Henryk Kołodziej – posiadał 3 005 akcji Emitenta serii B oraz 5 000 akcji Emitenta serii C. Nie nastąpiły zmiany w stanie posiadanych przez Pana Henryka Kołodzieja akcji Emitenta od dnia przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu rocznego.

Na dzień przekazania raportu rocznego Wiceprezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Piotr Stangrett – nie posiadał akcji Emitenta.

Na dzień przekazania raportu rocznego członek Rady Nadzorczej Pani Anna Bik posiada 200 000 szt. akcji MOJ S.A. Pozostali członkowie Rady Nadzorczej MOJ S.A. nie posiadali akcji Emitenta. Nie nastąpiły zmiany w stanie posiadanych przez członków Rady Nadzorczej akcji Emitenta od dnia przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu rocznego.

24. Wskazanie akcjonariuszy posiadających, bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu emitenta, wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu.

W okresie sprawozdawczym Emitent nie otrzymał zawiadomień dotyczących zbycia lub nabycia akcji MOJ S.A. przez osoby trzecie. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień 31.12.2014 r. zawiera tabela nr.17

Tabela 17. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu.

Nazwa podmiotu	Liczba posiadanych akcji	Procentowy udział posiadanych akcji w kapitale zakładowym Emitenta	Liczba głosów wynikających z posiadanych akcji	Procentowy udział głosów w ogólnej liczbie głosów
GK FASING S.A.	4 593 475	46,74	8 886 950	62,94

Według posiadanej przez Emitenta wiedzy, jedna spółka posiada obecnie pośrednio powyżej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu poprzez posiadane udziały w GK FASING S.A., jest to:

- Karbon 2 Sp. z o.o. – spółka ta posiada bezpośrednio 515 430 akcji MOJ S.A. co stanowi 5,24 % ogólnej liczby akcji Spółki dających 3,65 % głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta a ponadto spółka ta posiada 1 868 056 akcji GK FASING S.A., stanowiących 60,12 % ogólnej liczby akcji GK FASING S.A., co daje jej pośrednio 28,10% udziału w kapitale zakładowym Emitenta oraz pośrednio 37,84 % udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Karbon 2 Sp. z o.o. nie posiada akcji uprzywilejowanych tzn. liczba posiadanych akcji jest równa liczbie przysługujących głosów powyższemu podmiotowi na Walnym Zgromadzeniu GK FASING S.A.

Z informacji posiadanych przez Emitenta wynika, że nie zaszły zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

25. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych pod dniem bilansowym) w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Według stanu na dzień przekazania raportu Spółka nie jest w posiadaniu informacji o umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych jej akcjonariuszy.

26. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień.

Według posiadanych przez Emitenta informacji, jednostka dominująca w stosunku do MOJ S.A. – przedsiębiorstwo Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa S.A. – posiada pakiet 4 293 475 imiennych akcji serii A, dwukrotnie uprzywilejowanych co do głosu, który wraz z 300 000 akcji serii B na okaziciela, daje temu podmiotowi 62,94% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

27. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

Nie dotyczy.

28. Informacja o:

- a) dacie zawarcia przez emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz określenie, na jaki okres została ona zawarta**

Uchwałą z dnia 20 maja 2014 r., Rada Nadzorcza Emitenta zgodnie z kompetencjami wynikającymi ze Statutu Spółki oraz z obowiązującymi przepisami i normami dokonała wyboru firmy audytorskiej dla zbadania sprawozdań finansowych MOJ S.A. za 2013 rok. Wybrana została firma MW RAFIN Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa, z siedzibą w Sosnowcu przy ulicy Kilińskiego 54/III/3 wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych Uchwałą nr 364/29/2005 Krajowej Rady Biegłych Rewidentów z dnia 20 grudnia 2005 roku pod numerem ewidencyjnym 3076.

Działając na podstawie w/w uchwały, Emitent zawarł umowy o dokonanie badania i oceny sprawozdania finansowego Spółki za rok 2014 oraz przeglądu jednostkowego za I półrocze 2014 r. Umowy zostały zawarte w dniu 21.05.2014 r.

- b) łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz, jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego,**

Łączna wysokość wynagrodzenia z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych za 2014 r. z tytułu przeprowadzenia przeglądu sprawozdania finansowego za pierwsze półrocze 2014 r. oraz badania i oceny sprawozdania finansowego za 2014 r. wynosi 20 500 zł plus VAT.

- c) pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego,**

MW RAFIN Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Sosnowcu przy ulicy Kilińskiego 54/III/3 otrzymała łącznie w 2014 roku wynagrodzenie w wysokości 25 600 zł plus VAT z innych tytułów (doradztwo podatkowe, szkolenia) niż określonych w lit.b

d) informacje określone w lit. b i c należy podać także dla poprzedniego roku obrotowego.

MW RAFIN Spółka Komandytowa , Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Sosnowcu przy ulicy Kilińskiego 54/III/3 otrzymała łącznie w 2013 roku wynagrodzenie w wysokości 42 250 zł plus VAT z tytułu badania sprawozdań finansowych, doradztwa podatkowego oraz szkoleń.

28. Informacje uzupełniające – ważniejsze wydarzenia formalno-prawne w 2013 roku.

- a) 17 styczeń 2014 : zawarcie znaczącej umowy z Kompanią Węglową S.A. na dostawę części zamiennych do sprzętów i układów hamulcowych do maszyn i urządzeń górniczych,
- b) 4 luty 2014 r : przyjęcie od spółki FASING S.A.. zamówień na zakup odkuwek ogniów płaskich i zamków w 2014 r. na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,
- c) 7 luty 2014 : złożenie zamówień na zakup surowca dla Oddziału Kuźnia Osowiec od spółki Karbon 2 Sp. z o. o. w 2014 r. . na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,
- d) 29 kwiecień 2014 : przyjęcie od spółki FASING S.A.. zamówień na zakup odkuwek ogniów płaskich i zamków w 2014 r. na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta
- e) 20 maj 2014 : Wybór przez Radę Nadzorczą biegłego rewidenta do badania sprawozdania finansowego za 2014 r.,
- f) 28 maj 2014: zwołanie Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia MOJ S.A. na dzień 24 czerwca 2014 r. ,
- g) 28 maj 2014: Przyjęcie przez Radę Nadzorczą sprawozdania ze swojej działalności i pozytywnej oceny sytuacji Spółki za 2013 r. ,
- h)
- i) 05 czerwiec 2014 : zakup granulatów do produkcji tworzyw sztucznych od spółki GET TRADE s.r.o. . za kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,
- j) 24 czerwiec 2014: przyjęcie przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy sprawozdania Rady Nadzorczej MOJ S.A. za 12 miesięcy 2013 roku.,
- k) 24 czerwca 2014: zatwierdzenie przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy sprawozdania Zarządu MOJ S.A. za 12 miesięcy 2013 roku.,
- l) 24 czerwca 2014: zatwierdzenie przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy sprawozdania finansowego za 2013 rok,
- m) 24 czerwca 2014: skwitowanie członków Zarządu i Rady Nadzorczej za działalność w 2013 r. ,
- n) 26 czerwca 2014 : złożenie zamówień na zakup surowca dla Oddziału Kuźnia Osowiec od spółki Karbon 2 Sp. z o. o. w 2014 r. . na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,
- o) 11 lipiec 2014 : podpisanie znaczącej umowy sprzedaży stojaków ciernych VALENT do KHW S.A. na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,

- p) 21 sierpień 2014: Podpisanie nowego Zakładowego Układu Zbiorowego Pracy MOJ S.A.
- q) 18 wrzesień 2014 : przyjęcie od spółki FASING S.A.. zamówień na zakup odkuwek ogniów płaskich i zamków w 2014 r. na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta
- r) 16 październik 2014 : zakup granulatów do produkcji tworzyw sztucznych od spółki MELGAR Sp. z o. o . za kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta
- s) 21.październik 2014: Podpisanie nowego Regulaminu Pracy MOJ S.A. ,
- t) 18 listopad 2014 : złożenie zamówień na zakup surowca dla Oddziału Kuźnia Osowiec od spółki Karbon 2 Sp. z o. o. w 2014 r. . na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta,
- u) 21 listopad 2014 : przedłużenie umów kredytowych z Getin Noble Bank S.A. w Warszawie na kwotę 7 500 tys. zł ,
- v) 8 grudzień 2014 : sprzedaż katod niklowych spółce MEGACORP Sp. z o. o . z Krakowa za kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta
- w) 8 grudzień 2014: przyjęcie od spółki FASING S.A.. zamówień na zakup odkuwek ogniów płaskich i zamków w 2014 r. na kwotę przekraczającą 10 % kapitałów własnych Emitenta

Załącznik:

1. Oświadczenie Zarządu o stosowaniu ładu korporacyjnego.

Henryk Kołodziej

Wiceprezes Zarządu MOJ S.A.

Piotr Stangrett

Wiceprezes Zarządu MOJ S.A.

Marian Bąk

Prezes Zarządu MOJ S.A.

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego